



Ders Bilgi Formu

Ders Adı	Kodu	Yerel Kredi	AKTS	Ders (saat/hafta)	Uygulama (saat/hafta)	Laboratuvar (saat/hafta)
Ücretlendirme ve Gelir Optimizasyonu	END4711	3	6	3	0	0

Önkoşullar	Yok
------------	-----

Yarıyıl	Güz
---------	-----

Dersin Dili	İngilizce
-------------	-----------

Dersin Seviyesi	Lisans Seviyesi
-----------------	-----------------

Ders Kategorisi	Uzmanlık/Alan Dersleri
-----------------	------------------------

Dersin Veriliş Şekli	Yüz yüze
----------------------	----------

Dersi Sunan Akademik Birim	Endüstri Mühendisliği Bölümü
----------------------------	------------------------------

Dersin Koordinatörü	Vildan Çetinsaya Özkır
---------------------	------------------------

Dersi Veren(ler)	Vildan Çetinsaya Özkır
------------------	------------------------

Asistan(lar)ı	
---------------	--

Dersin Amacı	Ücretlendirme ve gelir optimizasyonu firmanın karını maksimize etmesi için satış kanallarında ürün bulundurma ve fiyatlandırma konularında karar verme üzerine yoğunlaşmaktadır. Ücretlendirme hakkında geniş teorik bilgi dışında fiyatlandırma ve kapasite atama kararları için taktiksel optimizasyon, müşteri davranışlarında kuantitatif modeller, talep tahminleri ve piyasa belirsizlikleri ile birlikte iki ana gelir optimizasyonu sistemi kurma konuları incelenmektedir.
--------------	---

Dersin İçeriği	Ücretlendirme ve gelir optimizasyonu genel bilgiler, Fiyat teorisi, Fiyat farklılaştırma ile piyasa segmentasyonu, Müşteri taleplerinde kuantitatif modeller, Müşteri tercihi modelleri, Talep verilerini analiz etme, Kısıtlı optimizasyon olarak ücretlendirme, Özelleştirilmiş fiyatlandırma, Değer biçme, Tedarikçi oyununda dinamik fiyatlandırma, Talep tahmini, Ağ gelir yönetimi, Talep belirsizliği altında kapasite atama uygulamaları.
----------------	---

Opsiyonel Program Bileşenleri	Yok
-------------------------------	-----

Ders Öğrenim Çıktıları

1	Öğrenci ücretlendirme ve gelir optimizasyonu hakkında genel bilgi sahibi olur
2	Öğrenci pazar bölümlendirmesi tekniklerini uygulayabilecektir.
3	Öğrenci müşteri talep ve talep tahmin yöntemlerini uygulayabilecektir.
4	Öğrenci belirsizlik altında kapasite kararları verebilecektir.

Haftalık Konular ve İlgili Ön Hazırlık Çalışmaları

Hafta	Konular	Ön Hazırlık
1	Ücretlendirme ve gelir optimizasyonu genel bilgiler, (Giriş).	
2	Fiyat teorisi,	Pricing and Revenue Optimization by Robert L. Phillips Bölüm 1
3	Fiyat farklılaştırma ile piyasa segmentasyonu,	Pricing and Revenue Optimization by Robert L. Phillips Bölüm 2

4	Müşteri taleplerinde kuantatif modeller,	Pricing and Revenue Optimization by Robert L. Phillips Bölüm 3
5	Müşteri tercihi modelleri,	Pricing and Revenue Optimization by Robert L. Phillips Bölüm 3
6	Talep verilerini analiz etme-1,	Pricing and Revenue Optimization by Robert L. Phillips Bölüm 4
7	Talep verilerini analiz etme-2,	Pricing and Revenue Optimization by Robert L. Phillips Bölüm 4
8	Midterm 1	Ders Notları 2
9	Özelleştirilmiş fiyatlandırma,	Ders Notları 3
10	Ara sınav (vize)	Sınav Sorusu Hazırlama
11	Değer biçme,	Ders Notları 4
12	Tedarikçi oyununda dinamik fiyatlandırma,	Ders Notları 5
13	Talep tahmini,	Ders Notları 6
14	Ağ gelir yönetimi,	Ders Notları 7
15	Final	Ders Notları 8

Değerlendirme Sistemi

Etkinlikler	Sayı	Katkı Payı
Devam/Katılım		
Laboratuar		
Uygulama		
Arazi Çalışması		
Derse Özgü Staj		
Küçük Sınavlar/Stüdyo Kritiği		
Ödev	2	20
Sunum/Jüri		
Projeler	1	20
Seminer/Workshop		
Ara Sınavlar	1	20
Final	1	40
Dönem İçi Çalışmaların Başarı Notuna Katkısı		60
Final Sınavının Başarı Notuna Katkısı		40
TOPLAM		100

AKTS İşyükü Tablosu

Etkinlikler	Sayı	Süresi (Saat)	Toplam İşyükü
Ders Saati	16	3	48
Laboratuar			
Uygulama			
Arazi Çalışması			

Sınıf Dışı Ders Çalışması	16	3	48
Derse Özgü Staj			
Ödev	2	20	40
Küçük Sınavlar/Stüdyo Kritiği			
Projeler	1	5	5
Sunum / Seminer			
Ara Sınavlar (Sınav Süresi + Sınav Hazırlık Süresi)	1	8	8
Final (Sınav Süresi + Sınav Hazırlık Süresi)	1	20	20
Toplam İşyükü			169
Toplam İşyükü / 30(s)			5.63
AKTS Kredisi			6

Diğer Notlar	Yok
--------------	-----